

La importancia de la filosofía de Universidad Panamericana, a través de los cursos medulares: razonamiento

Por Dr. Leonel Soberanis Vásquez¹

Introducción

Universidad Panamericana ha establecido como una de sus competencias transversales, que los egresados de esta casa de estudios desempeñen su profesión con una ética basada en principios y valores judeocristianos. Con el propósito de aportar desarrollo y beneficios personales, familiares, institucionales, empresariales y sociales en general. Por ello, instituyó el Eje de formación medular que traslada la filosofía de la universidad a través de los cursos medulares. Estos, no pretenden enfocarse en aspectos religiosos, sino en preceptos bíblicos que son el referente para desarrollar un carácter cristiano y consecuentemente buena reputación.

En este contexto, Universidad Panamericana a través de su filosofía, promueve un estilo de vida basado en principios y valores cristianos bíblicos. Los que serán de utilidad a cada estudiante, en su vida profesional, para alcanzar éxitos a largo plazo.

La integridad, excelencia, liderazgo, solidaridad, emprendimiento y otros, son cualidades que permiten al profesional tener una ventaja altamente competitiva en el mercado laboral. La ausencia de ellas propicia un ambiente para la injusticia, con actitudes negativas que, a su vez, generarán corrupción a nivel personal e institucional. El resultado siempre será mala reputación, pobreza, encarcelamiento y en algunos casos,

¹ Doctor en Ciencias Sociales

hasta la muerte. El éxito que se pueda lograr será fugaz, pero el daño colateral, en lo personal, familiar e institucional será inevitable.

En este sentido, es importante meditar en lo siguiente:

La práctica de principios y valores cristianos representa una ventaja competitiva

Los estudiantes siempre se esforzarán por iniciar y culminar sus estudios. Lo hacen con la visión de tener un mejor futuro para ellos y los que les rodean. Esto es correcto y se debe procurar con entusiasmo y dedicación. Un *buen* profesional además de ser un experto en su especialidad debe poseer una buena reputación, la cual se logra al practicar principios y valores bíblicos, como el ser confiables, veraces e íntegros entre otros.

Cuando se sabe de profesionales con mala reputación y/o mal carácter, generalmente no se contratan sus servicios. Nadie espera tratar con personas mentirosas, incumplidas, engañadoras o deshonestas. Esto resultará para ellos, en falta de trabajo y como consecuencia, afectará su economía personal. Por el contrario, si el profesional posee buen carácter y buena reputación, siendo cumplido y responsable, generalmente, tendrá abundante trabajo y sus clientes irán en aumento. Esto por supuesto, redundará en mayores ingresos, y beneficios personales, familiares y empresariales.

Recuerden, el solo hecho de ser un profesional no necesariamente implica tener éxito. Las personas en general no preguntan: ¿Conoce a un *mal* electricista, abogado, albañil, sastre, médico, ingeniero, licenciado, u otro?, al contrario, preguntan, conoce a un *buen*, y describen al profesional que necesitan.

Yarce (2000), especialista en este tema, indica lo siguiente en su libro *Los valores son una ventaja competitiva*:

Si se les pregunta a los empresarios qué tipo de ejecutivo o de empleado quisieran tener en los momentos actuales, no dudarían en responder que “*gente con valores*”. Lo confirman los clientes, todos los partícipes en el mundo de la empresa y los negocios, en la educación y la política. Una empresa que posee gente valiosa (que practica valores) puede llegar a poseer una cultura muy sólida y con un respaldo ético sobresaliente como ventaja competitiva.

Para competir en el mundo de hoy no basta con profesionales especializados, que manejan muy bien la tecnología y los procesos industriales, administrativos o financieros (*sistema técnico*). La empresa, para poder lograr beneficios -económicos, humanos y sociales-, requiere desarrollar al máximo su *sistema humano o informal*, no sólo su sistema técnico o formal. A veces estos sistemas pugnan entre sí, como ocurre cuando en la política se enfrentan los políticos y los tecnócratas. También dentro de las empresas hay pugnas entre el ala tecnológica o la administrativo-financiera y la de mercadeo y ventas frente al ala del desarrollo humano, del capital intelectual o capital humano. (p. 44)

Los principios y valores son una ventaja competitiva, para cualquier profesional en todo ámbito en el que se desenvuelva. Las personas, instituciones o empresas que los practiquen, promuevan y honren, como resultado, gozarán de buena reputación y altos beneficios económicos.

Ejemplo de éxito en la vivencia de principios y valores

En el sitio “Consejo Financiero – Mejor educación financiera / Mejores decisiones”, se analiza el tema “¿Por qué los judíos son tan prósperos?” y concluyen que la aplicación de los principios y valores bíblicos constituyen la clave de ello. A continuación, el artículo:

¿Por qué los judíos son tan prósperos?

Enlace hacia la fuente: <https://consejofinanciero.com/porque-los-judios-son-tan-prosperos/>

¡Conoce los secretos para que los judíos sean tan prósperos y ponlos en práctica!

Desde que era muy joven siempre me inquietó conocer por que los judíos se han caracterizado por ser tan prósperos, destacándose por ser grandes comerciantes y empresarios. Casos como los de Calvin Klein, Ralph Laurent, Michael Bloomberg, Germán Efromovich, Jaime Gilinsky o para no ir tan lejos los exitosos comerciantes de telas en mi ciudad natal, siempre me llamaron la atención.

Se calcula que hay unos 13,75 millones de judíos en el mundo, de los cuales 7,26 millones están esparcidos por el resto del planeta, debido a la migración de esta etnia inicialmente a Europa y de allí a Norteamérica y el resto del mundo.

Lo que cabe destacar es que como los judíos siendo una minoría no sólo se han destacado como exitosos empresarios sino como brillantes científicos, artistas, filósofos, economistas, políticos, escritores, entre otras ramas del conocimiento, sin contar al judío más influyente de toda la historia y del cual seguimos hablando hoy: Jesús de Nazaret, fundamento de nuestra fe cristiana.

Todo esto me llevo a pensar que definitivamente los judíos tenían algo muy especial y me di a la tarea de investigar porqué son tan exitosos.

Al comenzar esta investigación, me encontré con cosas sin sentido, como supuestas tradiciones judías para atraer el dinero, como conservar un billete durante todo el año, colocar la escoba con el mango hacia abajo para que siempre haya dinero en casa o pedir un aumento de sueldo a medio día, que es cuando el sol irradia la mayor energía...

Otras fuentes atribuyen el éxito judío al negocio de la usura, es decir, el ejercicio de prestar dinero a altas tasas de interés, calificando a este pueblo de avaro y codicioso, sin un interés mayor que generar utilidades para sí mismos a costa de los demás.

Afirmaciones como estas carecen de todo sentido y profundidad, de cómo un grupo étnico ha logrado tanto en tan diversos lugares y economías y llegué a la conclusión que el éxito judío radica simplemente en la conexión profunda de su doctrina teológica y cómo la aplican en todas las áreas de la vida, entre ellas el hacer negocios.

La Torah, es decir, lo que los cristianos conocemos como los primeros cinco libros de la biblia y el Talmud un libro que reúne una serie de discusiones rabínicas, que podríamos decir son la interpretación abierta de la primera, son la base del pensamiento y educación judíos, de los cuales se desprenden muchos de sus comportamientos a la hora de manejar sus finanzas.

¿Cuál es entonces el secreto del éxito de este pueblo? A continuación, te cuento lo que encontré:

En primer lugar, el conocimiento es pilar fundamental de todo judío, no sólo de sus libros sagrados y sus tradiciones, sino del conocimiento secular, es decir la preparación universitaria no judía en todos los campos del conocimiento. Por ejemplo, se dice que un 87% de la población judía en los Estados Unidos llega a la Universidad, mientras sólo un 40% de la población que no lo es, lo alcanza. Para los judíos, tener educación y pensamiento crítico es riqueza que se puede llevar donde quiera que estén.

En segundo lugar, ser emprendedor en lugar de ser empleado está profundamente arraigado en la cultura judía, quizás influido por su misma historia como pueblo migrante en constante movimiento desde tiempos bíblicos hasta hoy. De hecho, uno de los principios enseñados en el Antiguo Testamento era permanecer unidos como nación y como raza, evitando depender de los pueblos a donde llegaban. Esto llevaría a que los judíos aprendieran a comenzar sus propios negocios en lugar de emplearse para alguien

más, como sucedió efectivamente con este pueblo en los tiempos de la Alemania Nazi y que constituyó una de las razones de su persecución y exterminio por parte de este régimen.

Entorno al fenómeno emprendedor judío, el empresario y político israelí Erel Margalit dijo: Un inmigrante es una persona sin dinero en búsqueda de oportunidades. Una nación de inmigrantes es una nación de emprendedores. Esto es totalmente cierto. De hecho, con un poco más de 7 millones de habitantes, sólo Israel tiene más compañías enlistadas en Nasdaq (63 empresas) que toda Europa. En general, se tiene actualmente conocimiento de unos 3.850 emprendimientos en este país, es decir uno por cada 1.844 israelíes.

En tercer lugar, la diligencia, el trabajo duro, el ahorro y la inversión son principios vitales para los judíos. Están convencidos que trabajar diligentemente traerá frutos y que para crecer es vital ahorrar y reinvertir lo ahorrado: una tercera parte en tierras, otra tercera parte en negocios y una tercera parte en liquidez. Para ellos, trabajar para solo acumular en el banco no tiene sentido, mientras que invertir lo ven como una oportunidad para ayudar con empleo a los demás y servir mejor a Dios.

En cuarto lugar, vivir con frugalidad es característico de este pueblo, como lo hemos visto en algunos episodios de este podcast, viven por debajo de sus posibilidades económicas. Es muy difícil ver a un judío por próspero que sea, derrochando el dinero en lujos. Para ellos es mejor tener poder económico que aparentarlo con los demás.

En quinto lugar, otro principio judío es tratar a los empleados con justicia, pagándoles lo justo y de manera puntual: La Torah o lo que conocemos como el Antiguo Testamento enseña enfáticamente a no demorar el pago de los salarios a un empleado y a no defraudar a quienes trabajen para ellos.

En sexto lugar, basado en la conocida enseñanza bíblica de ama a tu prójimo como a ti mismo, se esfuerzan por tratar a los demás como les gustaría ser tratados. En los

negocios, a los judíos no les interesa solo vender, les interesa las relaciones de largo plazo y creen que el buen trato en los negocios es la fórmula para lograrlo.

En séptimo lugar, la cultura judía enseña a ser honesto con los demás y mantener una buena reputación a la hora de hacer negocios. El principio de honestidad se encuentra en el Antiguo Testamento donde dice: “Tendrán balanzas calibradas y utilizarán pesos correctos” y en la enseñanza que dice “No pongas un obstáculo delante de un ciego”. Por supuesto, la buena reputación será una consecuencia de ser integro. Entorno a este principio me encanta la frase de Facundo Cabral que dice: “Si los malos supieran lo buen negocio que es ser bueno, serían buenos, aunque solo fuera por negocio” ¿Qué tal esta frase?

En octavo lugar, el judaísmo enseña también que se debe ser humilde, alentar y aceptar la crítica, evitando caer en el orgullo de creer que se tienen todas las respuestas. Esta enseñanza también se encuentra en el libro de Proverbios, donde dice: “Quien ama la instrucción ama el conocimiento, pero quien odia la corrección es un tonto”.

En noveno lugar, la cultura judía tiene una clara posición en contra de las deudas, pues son conscientes de la esclavitud que estas generan. En la Torah dice claramente: Abrirá el Señor para ti su buen tesoro los cielos, para dar lluvia a tu tierra a su tiempo y para bendecir toda la obra de tu mano; y tú prestarás a muchas naciones, pero no tomarás prestado. De otra parte, en el libro de Proverbios dice: el deudor es esclavo del acreedor. Por esta razón difícilmente podrás encontrar un judío inundado en deudas, pues no las necesitan.

Y en décimo lugar, la Torah no sólo enseña principios de prosperidad sino además en la importancia de darle a Dios lo que le corresponde y de la responsabilidad social que se tiene con los demás. Un buen judío no sólo apoya a su congregación con sus ofrendas, sino que además ayuda a otros judíos y contrario a lo que se cree también a personas que no lo son y que se encuentren en necesidad. Dar con generosidad es uno de los principios más altos de la cultura judía.

Conclusión

Muy bien. Hasta aquí los principales secretos que encontré a los cuales podemos atribuir una buena parte del éxito judío, pero como creyente quisiera agregar uno más, que, como todo el contenido de este post, eres libre de recibirlo o no. Si no eres creyente, puedes adelantar este pedazo, pero si lo eres quiero decirte algo más.

Yo creo que además de su cultura, educación y fuertes principios, que si los aplicas te darán muy buenos resultados, la razón más importante de su prosperidad es ser la nación escogida por Dios, a quién le plació poner sobre sí una bendición especial. No hay una nación en la tierra que haya sido tan perseguida, pero a la vez tan bendecida y defendida y para mí esta es la prueba del favor especial de Dios para con ellos.

La buena noticia es que, si deseas creerlo, es que los que no somos judíos podemos acceder por adopción a dicho favor especial a través de nuestra fe en Jesucristo. La Biblia dice que, si creemos en Él, pasamos a ser hijos de Dios y coherederos de las mismas bendiciones y aún más, de las que estaban reservadas sólo para el pueblo judío.

Mira, te invito a creerlo, si quieres de manera voluntaria hacerlo por supuesto. Este finalmente es un blog de finanzas personales, pero quiero contarte que, si no fuese por Dios, este blog ni mi podcast no sería una realidad y no estaría hablándote en este momento, créeme. Por esta razón he querido compartir este último y personal punto contigo, pues me consta la diferencia que puede hacer Dios a través de la fe en Jesús en tus finanzas personales y mejor aún, en todas las áreas de tu vida.

¿Te gustaría dar este paso y recibir la plena bendición de Dios para tu vida?

Otros sitios que pueden visitar, para conocer más sobre esta nación tan exitosa, en muchos campos del quehacer del ser humano, son:

1. https://www.youtube.com/watch?v=CyqES_aOg-4

2. <https://www.aishlatino.com/a/eyn/7-secretos-judios-para-tener-exito-en-los-negocios.html>
3. <https://www.youtube.com/watch?v=dorTXEMI8sc>
4. <https://www.youtube.com/watch?v=dorTXEMI8sc>

Guatemala, 30 de enero de 2020

Referencias

Consejero Financiero (18 de febrero, 2019). *¿Por qué los Judíos son tan prósperos?*
[¿Porque los Judíos son tan prósperos? \(consejofinanciero.com\)](http://consejofinanciero.com)

Yarce, J. (2000). *Los valores son una ventaja competitiva*. Ágora editores.

Documento elaborado y publicado con fines académicos.

Propiedad de Universidad Panamericana.

Se prohíbe su comercialización.